

മാർജിൻപ്രമി മാർക്കറ്റ്:

മാർജിൻ പ്രമിയല്ല

അടുത്തകാലത്തായി കോളത്തിൽ പലയിടങ്ങളിലായി മാർജിൻ പ്രമി ഷോപ്പുകൾ എന്ന പേരിൽ കച്ചവട സ്മാപനങ്ങൾ തുടങ്ങുകയുണ്ടായി. ഉപഭോക്തൃസൗലഭനകൾ എന്നു തോന്നിപ്പിക്കുന്ന തരത്തിൽ അവയുമായി സാദൃശ്യമുള്ള പേരുകളിലാണ് ഈ ഷോപ്പുകളുടെ സൗലഭകർ അറിയപ്പെടുന്നത്. എന്നാൽ കടലും കടലാടിയും തമ്മിലുള്ള ബന്ധം മാത്രമേ പോലും പ്രകൃത്തിയും തമ്മിലുള്ളവെന്ന് അവർ നൽകുന്ന ബില്ലുകളിൽ നിന്നുതന്നെ വ്യക്തമാവുന്നുണ്ട്. ആഗോളതലത്തിൽ തന്നെ അംഗീകരിക്കപ്പെടുമ്പോഴും 'വിറ്റുസാധനം തിരിച്ചെടുക്കുന്നതല്ല' എന്ന് ഇവരുടെ ബില്ലിൽ പറയുന്നു. തകരാറുള്ള സാധനം തിരിച്ചെടുത്ത് നല്ലതു കിട്ടാനുള്ള ഉപഭോക്താവിന്റെ അവകാശം മാർജിൻ പ്രമി ഷോപ്പുകൾ നടത്തുന്നവർ അംഗീകരിക്കുന്നില്ലെന്നു സാരം. അതേസമയം ഉപഭോക്തൃസൗലഭനകളാണ് ഈ സ്മാപനങ്ങൾ നടത്തുന്നതെന്നു തെറ്റിദ്ധരിപ്പിക്കാനുള്ള ബോധപൂർവ്വമായ പ്രചാരണവും നടക്കുന്നുണ്ട്. സൗലഭകരുടെ പേരിന്റെ കൂടെയുള്ള 'ഉപഭോക്തൃ' പ്രായോഗം തന്നെ ഇതിന്റെ തെളിവുകൊടുക്കുന്നു. ഉപഭോക്തൃ സൗലഭന നടത്തുന്ന സ്മാപനം എന്നു വരുത്തി തീർത്താൽ ഉപഭോക്താക്കൾക്കിടയിൽ പെട്ടെന്നു വിശ്വാസ്യത കൈവരിക്കാം എന്നു കച്ചവട താൽപര്യങ്ങൾ മനസ്സിലാക്കിയിരിക്കുന്നു. വാസ്തവത്തിൽ ഉപഭോക്തൃസൗലഭനകളുമായോ അവർ നടത്തുന്ന പ്രവർത്തനങ്ങളുമായോ ഇതിന്റെ സൗലഭകർക്ക് യാതൊരു ബന്ധവുമില്ലെന്നാണ് ഇതുസംബന്ധിച്ച നടത്തിയ അന്വേഷണത്തിൽ നിന്നും മനസ്സിലാവുന്നത്.

'മാർജിൻ പ്രമി' എന്ന വാക്കുതന്നെ മനസ്സിലാക്കേണ്ടതാണ്. ഒട്ടും ലാഭമെടുക്കുന്നില്ലാതെ നടത്തുന്നത് ഈ വാക്കുകൊണ്ടുദ്ദേശിക്കുന്നതെന്നു തോന്നുന്നു. എന്നായാലും തലമുടിപ്പാത്ത ലാഭം ഈ കടകളിൽ എടുക്കുന്നുണ്ട്. മാത്രമല്ല വില പോലും രേഖപ്പെടുത്താത്ത സാധനങ്ങളും വിറ്റഴിക്കുന്നുണ്ട്. ചില സാധനങ്ങൾക്ക് മറ്റു കടകളെക്കാൾ കൂടുതൽ 'മാർജിൻ' എടുക്കുന്നതും ഉള്ളതായിട്ടുണ്ട്. മാർജിൻ പ്രമി ഷോപ്പുകളിൽ മാർജിൻ പ്രമി എന്നു പറയുന്നത് ചില പ്രത്യേകതകളോടുകൂടിയവർക്കുമാത്രമാണ് ഇതു സംബന്ധിച്ച ഇതേച്ചുതുരുത്തുകൾ നടത്തിയ അന്വേഷണത്തിൽ മനസ്സിലായി. പാക്കറ്റുകളിലെ ഉൽപ്പന്നങ്ങൾക്കാണ് 'വിലക്കുറവ്' നൽകുന്നത്.

ഈ 'വിലക്കുറവ്' നൽകുന്ന തന്ത്രമാകട്ടെ നിലവിലുള്ള ഒരു നിയമത്തിന്റെ അശാസ്ത്രീയത മുതലടക്കമുണ്ടാകാൻ നിർമ്മാതാക്കളും വിതരണക്കാരും കച്ചവടക്കാരും കൂടെ നടത്തുന്ന ചൂഷണത്തിലേക്കാണ് വിരൽ ചൂണ്ടുന്നത്. വളരെയധികം കൊട്ടിഘോഷിക്കപ്പെടുന്ന ഒരു നിയമമാണ് 1977-ലെ അളവുതൂക്ക (പ്രൊജക്ട് കമ്മീഷൻ റിപ്പോർട്ട്) നിയമം. പാക്കറ്റിന്റെ പുറത്ത് പരമാവധി വിൽപന വില (Maximum Retail Price-MRP)യടക്കം ചില കാര്യങ്ങൾ രേഖപ്പെടുത്തണമെന്നും MRP യിൽ കൂടുതൽ വില വാങ്ങുന്നത് കുറ്റകരമാണെന്നും നിയമം അനുശാസിക്കുന്നു. (ചില ഉൽപ്പന്നങ്ങളെയും നിശ്ചിത അളവിലും തുക്കത്തിലും കുറവുള്ളവയെയും നിയമം ഒഴിവാക്കിയിട്ടുണ്ടെന്നതും ശ്രദ്ധിക്കേണ്ടതാണ്) നേരത്തേ നിലവിലിരുന്ന 'പ്രാദേശിക നികുതികൾ പുറമെ' (LT Extra) എന്ന പ്രഖ്യാപനത്തിന്റെ മറവിൽ തോന്നിയതരത്തിൽ വില ഈടാക്കുന്നതു തടയുകയായിരുന്നു പുതിയ നിയമത്തിന്റെ പ്രധാന ഉദ്ദേശങ്ങളിലൊന്ന്. അതേസമയം ഉപഭോക്താക്കളെ കൊള്ളയടിക്കാനുള്ള പഴുതുകൾ പുതിയ നിയമത്തിലും അടക്കപ്പെടാതെ നിലനിർത്തി. പരമാവധി വിലയിൽ കൂടുതൽ ഹ

ടുക്കരുത് എന്നു നിഷ്കർഷിക്കുന്ന നിയമം; വില ആർ, എങ്ങനെ നിശ്ചയിക്കും എന്നു വ്യക്തമാക്കിയില്ല. എന്തുവിലയും നിശ്ചയിച്ച് രേഖപ്പെടുത്താനുള്ള സ്വാതന്ത്ര്യം അങ്ങനെ നിർമ്മാതാവിനു ലഭിച്ചു. ചില നിർമ്മാതാക്കളാകട്ടെ ഇത് വിതരണക്കാർക്കും കൈമാറി. അങ്ങനെ ആളും തരവും അവസരവും നോക്കി വില വാങ്ങാവുന്ന സ്ഥിതി സംഭവമായി. വില നിശ്ചയിക്കാൻ യാതൊരു മാനദണ്ഡവുമില്ലാത്തവസ്ഥയിൽ പാക്കറ്റിൽ രേഖപ്പെടുത്തിയ വിലയേ വാങ്ങാവൂ എന്നുപറയുന്നതിൽ കഴമ്പില്ലല്ലോ. പാക്കറ്റിൽ വൻതുകകൾ എഴുതുകയും അതിൽ നിന്നും ചെറിയൊരു കുറവു വരുത്തി വിൽപന നടത്തുകയും ചെയ്യുന്നതിന്റെ കാരണം ഈ അശാസ്ത്രീയതയാണ്. ഈ അശാസ്ത്രീയതയുടെ പേരിൽ നടക്കുന്ന വൻ തട്ടിപ്പിനെപ്പറ്റി സാധാരണ ഉപഭോക്താവ് ബോധവാനല്ല. പാക്കറ്റിൽ രേഖപ്പെടുത്തിയ വില എടുത്തുകൊട്ടി അതിൽ നിന്നും എന്തെങ്കിലും ഇളവു നൽകിയാൽ സാധാരണ ഉപഭോക്താവ് അത് കച്ചവടക്കാരന്റെ മഹാമനസ്സെന്തെയും തന്നോടുള്ള സ്നേഹവുമായിട്ടാണ് വ്യാഖ്യാനിക്കുന്നത്. (പെയിന്റുകൾ, ഇലക്ട്രിക് സാധനങ്ങൾ തുടങ്ങിയവയുടെ പാക്ക

റ്റിൽ രേഖപ്പെടുത്തിയിട്ടുള്ള വിലയും യഥാർത്ഥവിലയും തമ്മിലുള്ള അന്തരം മിക്കവാറും ശ്രദ്ധിച്ചിട്ടുണ്ടാകുമല്ലോ) ചുരുക്കിപ്പറഞ്ഞാൽ ഈ അശാസ്ത്രീയതയാണ് മാർജിൻ പ്രമി ഷോപ്പുകാർ പരസ്യം വഴി മുതലടക്കുന്നതും. ഉപഭോക്താക്കളെ ചൂഷണം ചെയ്യാനായി വ്യാപാരിയും വ്യവസായിയും പരസ്പരം കൂടുതൽ അടുത്തതായിട്ടുവേണം കരുതാൻ. കോളകളും മറ്റും വിറ്റഴിക്കാൻ കച്ചവടക്കാർക്കുള്ള താൽപര്യത്തിന്റെ പുറകിലും ഈ മാർജിൻ തന്നെയാണ് പ്രധാന ഘടകം. ഉപഭോക്താക്കളുടെ പേരിൽ ആണയിടുന്ന മാർജിൻ പ്രമി കടകളിലും അളവുതൂക്ക നിയമപ്രകാരം കുറ്റകരമായ രീതിയിലുള്ള ഉൽപ്പന്നങ്ങൾ കാണാം. നിർമ്മാതാവിന്റെ പേരും, നിർമ്മാണ തിയ്യതിയോ ഇല്ലാത്ത സാധനങ്ങൾ നിരവധിയാണ്. ഉപഭോക്താക്കൾക്ക് ഡിസ്കൗണ്ട് നൽകാനായി കിട്ടുന്ന കാർഡിന് ഈടാക്കുന്ന സാമാന്യം ഭേദപ്പെട്ട തുക നല്ലൊരു ഫണ്ടുതന്നെ ആണ്. ഇത്തരത്തിൽ സമാഹരിക്കുന്ന വൻതുകയും അതിന്റെ പലിശയും ഡിസ്കൗണ്ടിനത്തിൽ കൊടുക്കുന്നുവെന്നു പറയപ്പെടുന്ന തുകയേക്കാൾ എത്രയോ വലുതാകണം.

ജി